

plan.

MAGAZINE VOOR DE FINANCIEEL PLANNER - DECEMBER 2024



DIANA DUTILH CFP®:

WATERPOLO ALS RODE DRAAD

met o.a:

JOOST DIKS (NOVEX):
**'MEER SAMENWERKING
TUSSEN BEROEPSGROEPEN'**

20 JAAR FPSB

**INNOVATIE EN INSPIRATIE
OP FUTURE PROOF FESTIVAL**



DIANA DUTILH

‘IK WIL ALLES GRAAG IN GOEDE BANEN LEIDEN’

Water speelt een belangrijke rol in het leven van financieel planner Diana Dutilh. Niet voor niets hebben we afgesproken aan de oevers van de Maas, vlak onder de Erasmusbrug in Rotterdam. Uitkijken over het water biedt inspiratie, geeft rust, stemt tot nadenken. Water staat ook centraal in het ‘tweede leven’ van Diana: dat van internationaal waterpoloscheidsrechter. Een portret van een ambitieuze en veelzijdige vakvrouw.

Hoe word je waterpoloscheidsrechter? En hoe kom je aan de internationale top? “Door onderop te beginnen bij Heren 7 tegen Ballen onder Water 5”, stelt Diana nuchter vast. “Op een gegeven moment krijg je er feeling voor, volg je cursussen en zet je stappen naar professioneel eredivisieniveau. Vanaf dat moment ben ik er vol voor gegaan en ben ik internationale doelen gaan stellen. Het feit dat ik een vrouw ben heeft wel in mijn voordeel gewerkt: er waren tien jaar geleden maar weinig vrouwelijke scheidsrechters. Dus dan val je sneller op.”

Diana combineert haar hobby met een gezonde drive om de beste te willen zijn. Het bracht haar de afgelopen jaren als arbiter onder andere naar China en Nieuw-Zeeland voor WK-wedstrijden en naar Rio de Janeiro voor de Olympische Spelen. Bovendien is ze de eerste vrouw die de World Cup bij de heren mag fluiten.

Bewust een stapje terug

De vraag die natuurlijk opkomt: hoe combineer je dit met het runnen van een succesvol financieel en fiscaal advieskantoor &Dutilh. Anno 2024 werken

daar immers al vijftien collega’s. En dan is Diana ook nog eens docent Estate Planning en voorzitter van de VOFP, de Vereniging van Onafhankelijk Financieel Planners. Diana hierover: “Gelukkig zijn er inmiddels twee partners die veel management-taken op zich nemen. Ik ben eerlijk gezegd het liefst met klanten bezig. De kantoorrompslomp er omheen voelt voor mij – met alle respect – toch een beetje als corvee.”

Toch heeft ze afgelopen jaar bewust een stapje teruggezet in het waterpolo. “Ik ben nu ‘delegate’, een functie waarin ik alleen nog maar in Europa scheidsrechters beoordeel en begeleid. Hierdoor heb ik voor mezelf iets meer tijd gecreëerd. Ik vind het namelijk belangrijk er te zijn voor mijn gezin. En een puberende dochter heeft een geduldige en aanwezige moeder nodig.”

Ze vervolgt haar uitleg hoe ze alle ballen in de lucht houdt: “Als financieel planner kun je natuurlijk makkelijk tijd- en plaats-ongebonden werken. Het enige wat je nodig hebt, is een laptop. Mijn klanten weten onderhand wel dat ze op ongewone tijden een mail van mij kunnen verwachten.”



‘MIJN KLANTEN WETEN ONDERHAND WEL DAT ZE OP ONGEWONE TIJDEN EEN MAIL VAN MIJ KUNNEN VERWACHTEN’

Waterpolo als rode draad

Het eerste zaadje voor de start van een eigen bedrijf, dat inmiddels is uitgegroeid tot een succesvolle adviesorganisatie, werd toevallig geplant, vertelt Diana. “Ik had eind 2008 afscheid genomen van mijn toenmalige werkgever ABN AMRO. Een waterpoloër - ja, toch weer waterpolo - die goud had gewonnen op de Olympische Spelen was bij mij op de koffie. Praterend over koetjes en kalfjes gaf ik hem terloops vrijblijvend advies over het oprichten van een BV en andere financiële zaken. Niet veel later kwam hij bij mij terug en vroeg mij alle financiële zaken voor hem te gaan regelen. Dat was mijn eerste klant. En zoals dat gaat, je maakt vervolgens een website en het spreekt zich rond.”

Inmiddels is Diana 49 jaar en zitten de klanten van &Dutilh door het hele land. “Het gaat echt alle kanten op: van Goes tot Hengelo, van Den Helder tot Maastricht. En het mooie is: wij doen eigenlijk niks aan reclame of marketing. We krijgen onze klanten via mond-tot-mond reclame binnen.”

&Dutilh helpt klanten op het gebied van financiële planning, vermogensplanning en estate planning. “Wat ik heel leuk vind: er zit van alles tussen: particulieren, kleine ondernemers tot aan hele vermogende cliënten. Wat ik het mooiste vind, is dat wij in de levens van veel klanten zitten. Sommige klanten heb ik al 15 tot 20 jaar. Daar weet je inmiddels alles van.”

Alles draait om vertrouwen

Over de vraag wat de kern is van haar dienstverlening hoeft Diana niet lang na te denken: “Dat is vertrouwen. Bij sommige klanten hoef ik niet aan te komen met ingewikkelde plannen en constructies. Die zeggen ‘geef mij maar een lijstje van wat ik moet doen en een overzicht van wat we gaan doen’. Heerlijk dat je die zorg mag hebben voor zo’n klant. Ja, dat vind ik prachtig.”

En helpt het zijn van waterpoloscheidsrechter haar ook in haar financiële planningspraktijk? Diana resoluut: “Ja, absoluut. Zowel in mijn rol als scheidsrechter als die van financieel planner gaat het erom dat je alles in goede banen leidt. Het eerlijk, rechtvaardig en onafhankelijk ondersteunen van professionals, zodat zij de beste wedstrijd kunnen spelen: in het water of in het leven. Dat is voor mij de overeenkomst.”

Hoe ziet de toekomst eruit? Verder groeien? Langzaam afbouwen? “Vooral lekker doorgaan”, stelt Diana. “Ik vind mijn werk en de klanten ontzettend leuk. Ik heb erg leuke collega’s: we zijn echt samen. Het is ook niet mijn bedrijf, het is ons bedrijf.” ●

VERENIGING VAN ONAFHANKELIJKE FINANCIEEL PLANNERS (VOFP)

Haar voorzitterschap van de VOFP (Vereniging van Onafhankelijke Financieel Planners) komt natuurlijk ook nog even ter sprake. Diana enthousiast: “Dat is echt een fantastische groep mensen. We zijn heel hecht met elkaar. Heeft iemand een vraag of komt-ie ergens niet uit, dan vraag je elkaars hulp en kennis. Vanuit het principe dat je elkaars collega bent en niet elkaars concurrent. Via intervisie en fysieke bijeenkomsten zorgen we ervoor dat we kennis en kunde op peil houden.”